

Referenzkunde

TERRA-MIX™
_STRAIGHT AHEAD

» Durch CAS genesisWorld sehe ich in kürzester Zeit alle Informationen zu einer Verkaufschance und kann mit meinen Vertriebsmitarbeitern darüber diskutieren, als ob ich sie selbst bearbeiten würde und das durch die App immer und überall. «

Johannes Fürpass, Geschäftsführer

CAS genesisWorld
xRM und CRM für den Mittelstand



»Als Spezialtiefbauer weichen unsere Vertriebsprozesse sehr stark vom Standard ab. Die einfache Anpassbarkeit und Updatesicherheit bei Zusatzprogrammierungen von CAS genesisWorld sind definitiv einzigartig. «

Helfried Gangl, Systemadministrator



Branche

Spezialtiefbau

Ziele/Anforderungen

- Zentrale Adress- und Dokumentenverwaltung
- Optimierung des Vertriebsprozesses durch zentrale Planungs-, Steuerungs- und Kontrollmaßnahmen
- Steigerung der Produktivität der Mitarbeiter und optimale Auslastung der vorhandenen Kapazitäten
- Initiierung eines effizienten und vereinfachten Informationsflusses
- Mobiler Zugriff

Nutzen und Vorteile

- Einheitliche Wissensbasis aller Mitarbeiter durch die zentrale Datenhaltung
- Qualifizierte Kategorisierung von Adressdaten-sätzen
- Effektives Vertriebscontrolling dank transparentem Vertriebsprozess (z. B. durch Auswertung der Wochenperformance pro Mitarbeiter)
- Optimale Unterstützung des Außendienstes durch den mobilen Zugriff auf Adress-, Projekt-, Umsatzdaten, Besuchsberichte und den Ressourcenkalender
- Effizientere Ressourcenplanung hinsichtlich Maschinen und Personal: Planänderungen können schnell und einfach umgesetzt werden



Projektdaten

- CAS genesisWorld Platinum Suite
- Schnittstelle zu BMD & Sage HWP

Kunde

- TERRA-MIX Bodenstabilisierungs GmbH
www.terra-mix.com
- Das Unternehmen mit Hauptsitz in Wettmannstätten (Steiermark) ist spezialisiert auf den Tiefbau in den Bereichen Bodenstabilisierung, Impulsverdichtung und Straßensanierung.
- 2001 gegründet
- 60 Mitarbeiter

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Unterstützt interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign für Smartphones, Tablets und Browser
- Sichere Daten durch ausgereiftes, mehrstufiges Rechtesystem
- Sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- Bei mehr als 10.300 Unternehmen erfolgreich im Einsatz

Kontakt und Beratung



Saldo EDV Beratung GmbH
3100 St. Pölten
+43 2742 75110
www.saldo.at



CAS Mittelstand
A SmartCompany of CAS Software AG

www.cas-mittelstand.de